

信頼され 行動する 商工会議所 RONTER Towada Chamber of Commerce & Industry 十和田商工会議所会報『フロンティア』



新渡戸三代の功績は市民にとって忘れることが出来ないものがある。 太素祭も近づいて来たがドカ雪でまた春遠し? 雪を積む太素の森の閑けさに

来月に迫る消費税率引き上げ

消費税率引き上げと中小企業の転嫁対策〈後編〉

- ●商工会議所活用のススメ⑩ 歴代会頭と振り返る 平成3年~現在
- ●青年部 第33回全国大会とちぎ宇都宮大会に参加 8
- ●ようこそ、十和田市観光物産センターへ 9
- ●経済講演会のお知らせ 10







ついつい人や自分の凹に目が行き、 注意したくなります。

それよりも、 凸に着目して、 伸ばしていこうとする心構えでいきましょう。

書道家 武田 双雲



武田 双雲/たけだ・そううん

熊本育ち。NHK大河ドラマ「天地人」や 世界遺産「平泉」など数々の題字を手がける。 全国でユニークな個展を開催。公式ブログ 「書の力」のアクセス数は、1日5万超。

3_{MAR} **4**_{APR} 会議所カレンダー

日	月	火	水	木	金	土
2	3	4	5	6 ・社会保険協会地 区代表委員会	7	8
9	10	・運営対策委員会	12 ・十和田産品販売 促進検討会議	13 ·定例金融相談 ·北里大学学位記授 与式·祝賀謝恩会 ·労働保険事務組 合連合会青森支 部理事会	14 •三役会 •創業起業相談会 •社会保険協会県南 支部運営委員会 •青森県YEG役員 会・臨時総会	15・特別表彰「まとい」受賞報告会
16	17	18 ・青年部三役会・ 理事会	19 ・新入社員研修 (~20日)	20 ・常議員会 ・女性会例会「お 茶を楽しむ会」	21 春分の日	*****
23	24	25	26	27 ・経済講演会 ・通常議員総会 ・定例金融相談	28 • 創業起業相談会	29
30	31 ・職員送別会	4/1 ・辞令交付・年度 初め訓辞	2	3	4	5

●当所事業 ●外部事業 ●各種イベント

FRONTIER的とわだ検定

有限会社力石測研 専務取締役

土地家屋調査士 行政書士

力石 優 さん(30歳)

経験は成長の糧に 新たな可能性にチャレンジ

会社を継ぐ意志

働く親の姿を見て大変さを知っていたので、同じ 仕事には就きたくないとずっと思っていました。で すが、いざ働いてみると楽しい気持ちが大きく、ま た、小さい頃から身近にあったので愛着も沸き、後 を継ぎたいと強く思うようになりました。

自分に出来ることは何かを考え

行政書士や土地家屋調査士の資格を取得したのは、新しいことに挑戦したいという思いからです。 自分の専門分野にしっかりと取り組み、相乗効果で 会社の業務の質の向上と、幅を広げていくことに繋 げていければと考えています。

公平な立場でハッキリと

士業として、一方の主張だけ聞き入れるのではなく、常に公平に、しっかり納得していただけるように誠心誠意説明することを心がけています。また、あやふやな対応は、不信感が生まれる上にお客様に迷惑がかかることになるので、出来ることと出来ないことをハッキリ伝えています。

(公社)十和田青年会議所への入会

昨年、交流イベントに参加したのをきっかけに入会しました。ここでは、人前で挨拶したり、司会進行を務めたりと新しい経験が出来るので、純粋に楽しみながら、様々な活動や出会いを通じて成長していけたらなと思います。

趣味活動

ボクシングが好きで、観戦のほか、週に何回かクラブに行って汗を流しています。決して名字が『力石』だからというわけではないですよ(笑)。また、休日は自由気ままにバイクツーリングに出かけます。叶うことなら、いつか北海道一周とか時間をかけて行ってみたいですね。

これからの自分、そして会社

自分はまだまだ勉強過程ですので、誰からも信頼 を得るためには、もっと実績や経験を積む必要があ ります。会社としても、常に最新の技術を追求する のはもちろん、諸先輩方の技術・経験を後代に伝え るために、若い技術者が育つ環境づくりにも力を入 れていきたいと考えています。



Profile

1983年十和田市生まれ。三本木高校、会津大学コンピュータ理工学部卒。2007年に侑力石測研に入社し事業に従事する一方で、'10年行政書士、'12年土地家屋調査士に登録。「りきいし登記測量」として不動産の登記・調査・測量、農地転用等の許認可業務に取り組む。また、(公社)十和田青年会議所では今年、総務副委員長を務める。

事業所概要

代表取締役: 力石 次雄

所 在 地:十和田市大字三本木字並木西130 事業内容:一般土木設計・下水道設計・調査測量 T E L:24-2375 F A X:22-6602

U R L: http://www.r-sokken.com/

問1. 現在の北里大学獣医学部が、1966年に畜産学部として発足した時に設置されていた 学科は?(2つ)

消費税引き上げと中小企業の転嫁対策 (後編)

いよいよ来月に迫った消費税率の引き上げ。前号に続く後編では、事業全体での利益確保や、資金繰り・組織対応といった点について、日本商工会議所消費税転嫁対策窓口相談等事業実施ワーキンググループ委員で中小企業診断士の秋島一雄さんの解説をまとめ、以下に紹介する。

事業全体で利益を確保する

税率が上がった消費税をそのまま価格転嫁し、収益を確保することは、消費マインドの減退や競合との価格競争を考えると、なかなか難しいもの。現実的な対応としては、一律に価格転嫁するのではなく、事業全体で収益を確保することが、転嫁対策の基本的な考え方となる。

転嫁対策はいろいろな視点から

図1のように、転嫁対策はいろいろな視点から考える必要がある。事業全体で収益を確保するためには、売上・原価という2つの視点に大きく分け、さらにその中で対策を考える。売上を向上させるために、まずは既存商品の「価格」と「数量」での対応がある。これは、既存商品の価格を変更するか・維持するかといった価格面での対応と、販売数量を効果的な販売促進活動などによって増やすなどの価格面以外での対応がある。一般的に、中小企業が単純な価格競争で勝ち抜くことは難しく、既存商品をそのまま販売するのであれば、転嫁対策としてはより効果的な販売促進活動で、数量を増やしていかねばならない。しっかりとした販売計画の立案と方針の決定、実現に向けた適切な方策の実施、さらには、必要に応じて修正を講じていくことが求められる。

付加価値を高め新価格設定を

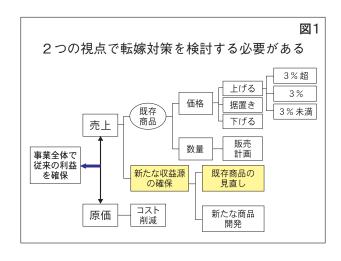
売上向上のためにもう一つ是非とも取り組みたいことは、新たな収益源の確保。ただし、ゼロから新たなものをつくるといった「新たな商品開発」は、なかなかハードルが高いと思われる。そこで、既存商品に少し違った角度から手を加えてみるなど、今までと異なる視点で品質改良や利便性向上を目指し



十和田商工会議所議員

代表取締役会長 / 松崎 壽 志 (+和田LC)

〒034-0001 青森県十和田市大字三本木字矢神58-1 TEL 0176-26-2331 FAX 0176-26-2336



てはいかがだろうか。顧客ニーズに合うように既存 商品を改良することで、付加価値を高め、新しい価 格を設定することを考えてみてほしい。例えば、

- ①原材料の品質や量の改善=より良い材料を使うことによる品質の改善やサイズの変更(小分けなど)で、安心面や買いやすさを訴求する
- ②提供方法の変更=工場や産地からの直接納品による鮮度向上や宅配実施による利便性の向上を図る
- ③他商品やサービスとの組み合わせ=使用場面を想定した他商品との抱き合わせ販売や新たなサービスを追加することで、買い上げ点数を増やすなど。このようなちょっとした工夫で、既存商品を新たな商品として提供することも可能となる。

コスト削減にも取り組もう

収益確保にむけて原価のコスト削減も重要。無駄を省くことや節約といった通常のコストダウン以外にも、販売計画の作成とこまめな見直しによって精度を上げ、廃棄ロスの削減や適正在庫を真剣に考えてはいかがだろうか。さらに検査の低減や梱包の簡素化、仕様の寸法公差などの緩和という点も、もう一度見直すことはできないだろうか。売上げをアップさせるという攻めだけでなく、原価を低減するといった守りも含め、総合的な対策が転嫁対策の基本。以上、2つの視点から転嫁対策を検討することが必要である。

転嫁対策を講じることは、今までの収益確保の仕方を見直す絶好の機会になる。この機会を上手く活用し、収益の確保、さらには拡大を目指していただきたい。

「資金繰り」と「組織対応」

消費税の転嫁対策で重要な「資金繰り」と、転嫁対策の全体像をにらんだ「組織対応」を考える。

資金繰りには今まで以上に注意

図2のように、消費税5%の場合も8%の場合も、税抜売上高1000円、利益100円は変わらないが、納税額は20円だったものが32円と、1.6倍に増えている。従って、消費税は一時的な預り金であり、自社資金ではないということを今まで以上に認識して、納税時に資金不足に陥らないよう注意する必要がある。

そのためには、日頃からお金の動きを月次、週次、 日次で押さえておくことが何よりも重要。そして、 売上げと利益は違うことを認識したうえで、

- ①受取りや支払いまでの日数の改善
- ②在庫が売れていく期間の把握と改善
- ③遊休資産の処分
- ④売上げ増のために掛売りを増やさない
- ⑤任意の消費税中間納付制度の活用 などの対策を取ることが必要となってくる。

組織での対応が重要

次に「組織対応」について考えてみたいと思う。 経営陣は転嫁対策を理解し指示をしていたのに、現 場のオペレーションが回っていなかったために、結 局税率引き上げに対応できなかった、ということが ないようにしたいものだ。具体的には、

- ①税込価格で売上げを管理していたため、増税による利益の減少に気付かず、営業戦略を見誤る
- ②会社の利益のためと思って仕入れ先と行った交渉 が、転嫁対策措置法で禁止される「買いたたき」 行為になってしまう
- ③税率引き上げへの準備不足や認識不足のために納 期遅れを起こしてしまう
- ④売上げをいつ計上するかの基準が明確でないため に、適用税率を間違える
- ⑤契約書や見積書などが総額表示となっていたため、適用税率について取引先とトラブルになる
- ⑥3月までの駆け込み需要の獲得と4月以降の反動 減への対策が不十分で、売上げが減少する
- ⑦総額表示と外税表示が混在し、その対応で現場が 混乱する
- ⑧消費税に関するクレームや質問の情報共有、マニュアル化ができていない

などが挙げられる。これらを一つ一つ確認しながら、 組織としての消費税転嫁対策を是非とも練っていき たいところである。

また、消費税率引き上げに備えて、組織として転嫁対策の方針を決めることも重要。

①メリハリをつけた価格改定

納税額の増加

消費税率引き上げ後、税抜き売上高は変わらなくても、納税資金は増加する。

図2



給与

納税時に資金不足に陥らないよう注意

300円(消費税0円)

300円(消費税24円)

100円(納税額32円)

300円

132円

②価格表示の変更

現在の

1.6倍に!

③新商品の導入・既存商品の高付加価値化 といった対策を、経営者・従業員が一体となって考 えたいものである。また、転嫁対策の方針が決定し たら、そのためにやるべき事、注意すべき事といっ た「社内ルール」を設定し、従業員に周知徹底する

ことも必要となってくる。そのためには、対策チームを組織することや、情報の受発信源を明確に定めた一元管理が有効となるだろう。

おわりに

ポイントは、今回の消費税率引き上げという大きな経営環境の変化をきっかけに、価格設定、販売計画、資金繰りなど、さまざまな観点から経営を見直して、総合的な経営力の強化を図ることができるかどうかである。

これから来る大きな波を乗り越え、これまで以上 に安定した経営を続けられるよう、是非前向きに取 り組んでいただきたいと思う。

*

執筆者:秋島一雄(中小企業診断士/日本商工会議所消費税転嫁対策窓口相談等事業実施WG委員/東京商工会議所中小企業相談センター・コーディネーター



商工会議所活用のススメ10

信頼され 行動する 商工会議所 ~新たなる未来へ~

創立65周年記念特別連載は、今回で最後。最終回は、「歴代会頭と振り返るプレイバック65」を拡大して、第8代稲本会頭から第9代石川会頭(現在)までのできごとを紹介します。

歴代会頭と振り返る プレイバック65

主なできごと(平成3年~平成17年)

平成5年に着工した商店街環境整備は、歩道のカラー化整備やアーケードの解体・新設など商店街の近代化事業が進められ、平成8年、"まちの顔"としての中心4商店街の景観整備が完成。平成10年には、十和田商工会議所が創立50周年を迎え、記念碑の建立や植樹、タイムカプセルの埋設などの事業が行われたほか、記念誌「新たなる未来への出発」が発行された。

平成15年になると、中心市街地の活性化と賑わいのある中心商店街の創出に向けたTMO構想(中小小売商業高度化事業構想)の策定がまとまり、翌年、市から認定書が交付された。



第8代会頭 **稲本 純** 在任期間 H3.4.1~H17.12.27 所 属 マルタ稲本商事㈱ 取締役相談役



第9代会頭 石川 正 在任期間 H18.1.10~現在 所 属 ㈱石川設計 代表取締役

主なできごと(平成18年~現在)

平成18年

- ・稲本名誉会頭が逝去し、合同葬を執行
- ・県連第56回会員大会を十和田で開催

平成19年

- ・四者交流野球大会で念願の初優勝
- ・第1回「月がとっても青いから」全国カラオケコンクール開催

平成20年

- ・当所創立60周年を迎える
- ・は十和田市観光協会、十和田湖観光協会、十和田市物産協会が合併
- ・十和田市現代美術館がオープン
- ・稲生川上水150周年を記念し、灯ろう流しが36年ぶりに復活

平成21年

- ・㈱まちづくり十和田が創立
- ・十和田市中心市街地活性化協議会が設立
- ・定額給付金交付を契機に十和田市プレミアム付き商品券販売

平成22年

- ・第1回ゆるりら、十和田検定を実施(写真1)
- ・十和田バラ焼きゼミナールがB-1グランプリ初出場で8位入賞
- ・八戸一新青森間が延伸し、東北新幹線全線開業

平成23年

- ・東日本大震災が発生
- ·アートステーショントワダ(AST)がオープン

平成24年

- ・十和田市初のまちコン「ToWaCoN」開催
- ・ご当地グルメ博in十和田開催

平成25年

- ・創立65周年記念で「月がとっても青いから」歌碑建立(写真②)
- ・当所女性会が創立40周年を迎え、記念式典を開催
- ・北海道・東北B-1グランプリin十和田に2日間で18万人が来場





次卑り記述を兄畜、十和田検定には220人が挑戦、十和田検定には220人が挑戦。



美味ひさといっひまに、製菓・製パン用紙容器 ビッグプレイン(株)

http://www.bigplain.co.jp

「食」の魅力を引き出す重要なパートナー

器が好いと食べる楽しさや美味しさが一層高まるも の。ビッグプレイン㈱は、そんな和洋菓子・パンを綾 なす紙容器を生み出している夢あふれる工場だ。

お客様に安心と満足を提供するため

同社紙容器の特徴は、接着剤を使わずに折込技術だ けで作られるため、安全・衛生的で環境にもやさしい ということ。中でも独自開発の純白ペット紙は、保形 性・成形性に優れているだけでなく耐熱性もあり、そ のまま焼成することが出来るのだ。そして、全国に向 けて発送される約6,000種にわたる豊富なアイテムは、





型やカラー、 デザインもいろいろ

タブーをものともしないアイデアの塊であり、隅々ま で気配りと遊び心が込められている。

地域の皆様に必要とされるパートナーに

当市に進出して、今年で創立15周年を迎える。来秋 には新社屋の完成を予定しており、常に進取の姿勢で、 地域を愛し、愛される企業を志向する。

ビッグプレイン株式会社

- ■代表取締役 平野訓弘
- ■場 所 穂並町12-40
- ■TEL 0176-21-3378 ■FAX 0176-21-3379

ください!!

シニアワークプログラム地域事業のご案内

・就職・就業を希望する55歳以上の方を 対象に、各種技能講習等を実施し、高年 齢者の雇用・就業機会の確保を支援す るものです。

事業所の皆様へ!!

- ・講習修了者(高年齢者)は、長年培った知識と経験を基に、更 に業種に応じた即戦力を目指し、知識と技能を習得しています。
- ・働く意欲満々の高年齢者のご活用(雇用採用 又は シルバー 人材センターの利用)をよろしくお願いします。



各種技能 講習を受講 (写真は一例)



働く意欲 満々の 高年齢者が 講習修了!!



高年齢者の 採用が容易に!!

常用雇用 臨時的・短期的な

雇用

問合 せ先

和田市シルバー人材センター

十和田市西三番町2-12 勤労青少年ホーム内 TEL 0176-25-0222 URL http://towadasc.web.fc2.com/ FAX 0176-25-0333

発売業 青森県シルバー人材センター連合会 青森市中央1-25-3 青森共栄火災ビル3F TEL 017-732-5757 FAX 017-732-5756 URL http://www18.ocn.ne.jp/~aosiren/

問3. 三本木原での旧斗南藩士による開拓事業で、三沢市谷地頭に開かれた日本初の民間 洋式牧場は?

日本商工会議所青年部第33回全国大会とちぎ宇都宮大会に参加



十和田商工会議所青年部 あかさか じゅん **赤坂 順**

2014年2月20日から22日までの3日間、好天に恵まれた中で「日本商工会議所青年部第33回全国大会とちぎ宇都宮大会」に参加させて頂きました。

日本全国津々浦々から、多忙な本業をこなしつつも本気で故郷・地域を復興・活性化しようという熱い思いを持った会員約4800人が宇都宮に集結した大会でしたが、茂木経済産業大臣をはじめとする錚々たる顔ぶれの方々から、新聞・テレビ等々でしか知る術がない社会・経済情勢を直接拝聴すると、その数倍、いや、それ以上にひしひしと想いや言葉の「ちから」が伝わり、自分自身の大きな収穫となりました。

また、主管の栃木県商工会議所青年部連合会の企画・ 運営・もてなしは、サービス業に従事している私自身 に大いに刺激になるもので、特に宇都宮市内の施設マ ロニエプラザでの大懇親会オープニングセレモニーで は、大会長がキャンペーン車両で会場の中のステージ まで来る演出、地元の日本一の餃子・名産のイチゴ・ 湯葉等をアレンジしたもてなし料理、地酒・カクテル



全国から勢ぞろいし、圧巻の迫力



全国大会会場で集合写真



もてなし料理の数々に大満足の参加メンバー

など、見るもの食べるものも本当に満足できるもので した。

十和田市より同行させて頂いたメンバーの方々とは、例会や委員会とは違う交流をさせて頂き、これまた新しい発見・刺激を受けました。今年度で青年部を卒業する事になりますが、今後の仕事をしていく中での大きな糧になる3日間でした。今回の大会に参加させて頂くにあたり、商工会議所・青年部の皆様・会社・家族に本当に感謝いたします。ありがとうございました。

十和田商工会議所青年部 平成26年度役員の紹介 Hz6.4.1~Hz7.3.31





直前会長 かなざわ もりあき **金沢 守昭**



総務担当副会長 ぬまぐち しげお **沼口 茂生**



観光担当副会長 なりた いちろう 成田 一郎



研修担当副会長 たけがはら すみこ **竹ケ原 澄子**



専務理事 ^{さとう} ももとし **佐藤 百年**

第26回とわだ雪見ラリー

最強寒波に負けない熱い夜

十和田市飲食業協会(寺澤裕美子会長)では、2月5日に「とわだ雪見ラリー」を開催。26回目の今回は、1,174人の市民らが参加し、最強クラス寒波を感じさせないくらい十和田市の夜を盛り上げた。

また、指定された5軒の飲食店をはしごした後は、液晶 テレビをはじめとする豪華景品が当たる大抽選会に挑戦。 会場は、抽選結果に一喜一憂する参加者で賑わった。



ドリンクが揃ったら、まずはカンパ~イ!!



事務局の報告に耳を傾ける振興委員

小規模企業振興委員連絡協議会第2回委員会 経営改善普及事業等を報告

当所相談課では、2月14日、小規模企業振興委員連絡協議会の第2回委員会を開催。平成25年度の経営改善普及事業の概要やマル経融資制度の推薦状況等について報告し、今後の取り組み等を懇談した。

小規模企業振興委員は、会頭からの委嘱を受け、会員事業者の身近な存在として、経営相談の取次や各種事業・施策のPRなど、当所経営指導員とのパイプ役を務めている。

市長・副市長との懇談会

新年度に向け情報交換

2月18日、十和田市小山田市長・西村副市長と当所三役が情報懇談会を開催。当所から平成25年度事業の説明とともに次年度事業に向けての課題等を提起し、市長・副市長からアドバイス等をいただいた。また、市長からは平成26年度に旧十和田湖町との合併10周年となることから、多くのイベント等を実施していきたい、商工会議所としても色々な形でご協力願いたい旨が話され、会頭は出来る限り協力していきたいと話された。



情報交換する市長・副市長と当所三役



Chamber of Commerce &

Information

十和田商工会議所からのお知らせ

経済講演会のお知らせ



当所では、下記日程で経済講演会 を開催します。是非ご参加下さい。

日 時 3月27日(木)14:30~16:10

会場 サン・ロイヤルとわだ

受講料 無料

定 員 先着100名

内容 講師

北川正恭氏(早稲田大学公共経営大学院教授) テーマ「今後の日本経済と地域の活性化」 締 切 3月20日(木) ※定員になり次第締切 【お申込み・お問合せ先】当所総務課 TEL 24-1111 詳細は同封のチラシをご覧下さい。

本誌では、読者の皆様からの情報を随時募集し ております。紹介したいお店・事業所や商品・サー ビス、人物など自薦他薦は問いません。お気軽に 下記までご連絡ください。

【お問合せ先】当所広報係 TEL 24-1111

第2回ご当地スイーツ選手権 (平成25年12月5~11日 埼玉県越谷市)

大竹菓子舗『青森の魔女のとろ生ショコラサンド』



まるでムース!!県産まっしぐらの米粉で作った"とろふわ" スポンジで生クリームをサンド(1個税込210円)

地元のフルーツや野菜を使った、地域密着の新商品を開 発中。目指すは3連覇?!毎月第4木曜日と月1で日曜日に 店内全品対象のバイキングも開催中。詳しくはお店まで。 ㈱大竹菓子舗本店(青森の魔女のスイーツ工房OOTAKE) 場所 東一番町7-28 HP http://www.ootake.net/ TEL 22-4715 FAX 22-4027 営業時間 8:00~19:00

「バラ焼き」・「十和田バラ焼き」の商標について

当所商標管理委員会では、「バラ焼き」・「十和田バラ焼き」の適正かつ効果的な使用を管理・運営する 窓口として、地域ブランドの保護・強化に加え、当所会員相互の連携力を高めて地域経済の活性化を図っ ていきたいと考えています。

ご不明な点・ご相談等ございましたら下記までご連絡ください。

【お問合せ先】 当所商標管理委員会事務局 TEL 24-1111

商工会議所がお勧めする

政府系融資制度「マル経」情報

マル経の金利は

年1.60%(平成26年2月13日現在)

融資対象

- ●十和田市内で1年以上継続して事業を行っていること
- ●常時雇用する従業員の数が、製造業・建設業等では20 人以下、商業・サービス業では5人以下(個人の家族 従業員・法人の役員は除く)の企業
- ●所得税・法人税・事業税・住民税・消費税等、納期限 の到来している税額をすべて完納していること
- ●従前(原則6ヶ月以前)から商工会議所の経営指導(相 談指導) を受けていること

融資限度

最高1.500万円

返済期間

●_{運転資金}7年以内 ●設備資金10年以内

無担保 無保証人

お問合せ先 十和田商工会議所相談課 TEL 24-1111

定例金融相談

3月の日本政策金融公庫の定例金融相談は下記の日程で す。相談ご希望の方は事前にお申込み下さい。

相談日時: 3月13日(木)・27日(木) 10:30~12:00 【お申込み先(事前予約)】当所相談所 TEL 24-1111

日商検定試験(当所実施分)

記(第137回1~4級)

検定日:6月8日(日) 受付:4月16日(水)~5月9日(金) 販売士(第74回3級)

検定日:7月12日(土) 受付:5月26日(月)~6月19日(木) そろばん(段位・1~3級)

検定日:6月22日(日) 受付:4月14日(月)~5月22日(木) 【お問合せ・お申込み先】当所検定係 TEL 24-1111

法律相談

開催日時:毎週火曜日 13:00~16:00

場所:十和田商工会館2階 相談料:30分 5,000円 【お申込み先(事前予約)】青森県弁護士会 TEL 017-777-7285

さわやかりは対り

帰省子が残して行った雪だるま 雪だるまが子どもに見えてくる

小山田桂晴

冷凍品で手抜きするのも主婦の知恵

似鳥 俊子

手作りより美味しいものが増えてます

春が来る迄にたっぷり充雷を

田中 實

いつでも動けるように準備万端整えて・・・

命日に雪が言葉のように降る 天からのメッセージかも・・・

大釜 丸子



(協力 十和田かぱちぇっぽ川柳吟社)

/00点超え

点生超史

47

1 枚写真館



(予定通り?)

今シーズンは少ないかも?!と思っ ていたけど、やっぱりこの有様。各 地で記録的大雪による交通麻痺や建 物倒壊など被害が続出、十和田では 馬も埋まってしまいました。

皆さんもすべって転ばないようお 気を付けください。 (tkr)

つぶやき

ソチでの冬季オリンピック、寝不足になりながら応援した方も多数いる のではないでしょうか?国外開催での冬季オリンピックでは最多のメダル 8個の獲得というすばらしい大会になりました。開会式でのハプニング、 フィギュア・ジャンプ・スキー・スノボ・カーリング等の各種競技、メダ ル確実との予想された選手がメダルに手が届かなかった等、各々印象に残 るシーンがあるのではないでしょうか。

日本の選手の皆様、感動をありがとう。

(こうちゃん)





協力:のびのびマンガ教室(十和田)

中小企業者のための

青森県火災共済協同組合 青森県中小企業共済協同組合

火災共済・自動車共済・事故費用共済・傷害共済等

〒030-0801 青森市新町二丁目8番26号 TEL 017-777-8111

代理店 十领回商工会籍前 火災無為退当

十和田市西二番町4-11 TEL 24-1111

お知らせ

本誌FRONTIERでは、読者 の皆様に役立つ情報提供に努め ておりますが、掲載内容により、 発行日が前後する場合がありま す。予めご了承ください。 当所広報係 TEL 24-1111

与月のショーウインドー



キラめけっ 未来の主役!

土木部に所属しています。崩れ た法面などの補修を行い、その現 場監督をしています。

担当の業務はなんですか?

この仕事を選んだきっかけは?

私の父も、土木の作業員でした。その姿を見て面白そうだなぁ と思ったのがキッカケですね。

仕事で心がけていること

現場で指示を出す側として、どのようにしたらスムーズに作業を進められるか、それに、作業員の方たちに気持ち良く仕事をしてもらうにはどのようにしたらいいか常に考えていますね。

選手から審判へ

休みの日や仕事終わりは、サッカーで汗を流しています。最近で



田中建設株式会社

しみず すみよし **清水 澄美** さん (34歳)

VOL432

は、審判もするようになりました。 ルールなど覚える事がたくさんあ りますが、より詳しく知ることで 楽しむことができます。審判をす ることによって、視野が広がり集 中力も付くので、仕事にも役立ち ます。

お嫁さん募集中です!

今、頑張ってることは婚活です!男社会で働いているので出会いが少ないうえに、人見知りなので… (笑)。いつも笑顔で癒します!!年中無休で連絡待ってますので、よろしくお願いします!!!

将来の自分

一人で現場をうまく仕切ること がまだできないので、一日でも早 く上司や作業員から頼られる人材 になりたいです。

「未来の主役!」で紹介する方を随時募集中です。自薦・他薦は問いません。広報担当までご連絡ください。TEL 24-1111